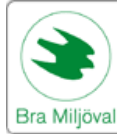


Detta kan du också berätta för dina kunder:

- * Berätta om era mål med försäljningen. Många är intresserade av idrott och tycker det är kul när ungdomar engagerar sig.
- * Idrottshinken är godkänd av **Svenska Naturskyddsföreningen**.
- * Berätta att det finns både parfymerat och oparfymrat tvättmedel och den oparfymrade är rekommenderad av **Astma & Allergiförbundet**.
- * Förklara att företaget har funnits länge och levererat tvätt- och rengöringsmedel till barnfamiljer i över trettio år.
- * Tvättmedlet har låg dosering och kan användas av alla, även känsliga och allergiska personer använder det!



IDROTTSHINKEN

Tvättex

IDROTTSHINKEN

Säljguide

Innan du börjar sälja:

Gör så här så kommer du att sälja mycket mer och det kommer dessutom bli roligare!

- * Börja med att läsa på lite om de produkter ni valt att sälja Prata med mamma och pappa, dom vet hur tvättmedel fungerar!
- * Prata ihop er i laget och sätt upp ett mål hur mycket ni vill sälja. Om alla säljer X antal idrottshinkar så tjänar laget X antal kronor.
- * Gör en besökslista! Tänk efter innan du börjar sälja vilka Du tror vill köpa. Skriv ner namn på alla! Alla behöver tvättmedel!
- * Se till att du vet när kunderna kan få sina produkter - fråga din lagledare.
- * Ta med en kompis när ni går ut och säljer, det är både roligare och mindre nervöst.
- * Sist men inte minst, sätt på dig dina föreningskläder innan du går ut! Träningsoverall, T-shirt eller en keps!



Vem kan jag sälja till?



Eftersom alla använder tvättmedel kan du egentligen sälja till alla.....

*Se till att göra en besökslista innan du börjar, det kan vara:

Familj, släkt och vänner, de måste ju handla tvättmedel någonstans så varför inte av dig?
Fråga dina föräldrar så att du inte glömmer någon!

Grannar, kompisars föräldrar etc, börja ringa på hos de som bor närmast och som känner igen dig.
Syskons kompisar är ett bra tips!

Mamma och pappas jobb, be dem ta med en broschyr och beställningslista till jobbet, de kan också förklara vart ni ska åka med laget och vad ni säljer.

Lärare, idrottsledare eller andra vuxna som du känner, var inte rädd för att fråga. Alla gillar att stödja idrottande ungdomar!

Berätta även på Facebook, Twitter etc. att du säljer Idrottshinken

***Så här kan en besökslista se ut;**

1. Thomas mamma Anna-Karin
 2. Farmor och farfar
 3. Annikas föräldrar
 4. Fröken Karin
 5. Kusinerna
 6. Grannen på hörnet Börje
- Osv.....



Nu är det dags att börja sälja!



- * När dörren öppnas berättar du vad du heter och vilket lag du kommer ifrån.
- * Berätta att ni samlar in pengar till en resa, cup, träningsläger...
- * Lämna över broschyren till kunden och berätta att ni valt att sälja t.ex tvättmedel eftersom det ändå är något som alla måste köpa.
- * När kunden beställer är det bäst om kunden själv fyller i sina uppgifter på beställningslistan.
- * Om kunden inte vill handla nu så tacka och fråga om du kan komma tillbaka senare.

Så här kan det låta när dörren öppnas:

- Hej, jag heter Mia och kommer från Sportföreningen, jag tänkte kolla om du vill hjälpa mig med en sak. Mitt lag håller på att jobba ihop pengar så vi kan åka på en turnering som heter Gothia Cup. Vi har valt att sälja tvättmedel eftersom det är en produkt som alla använder och alltid måste köpa.....

